

はぎこ 間越地区の活性化の取り組み

～小さくても、心のこもったおもてなし「来だんせへ市」で地域に活力～

間越地区活性化推進協議会

嶋原 か お り

1. 地域の概要

私たちが住んでいる間越地区は、市町村合併により平成17年3月に米水津村から佐伯市となった。佐伯市は大分県の南東部に位置し、人口は8万3,000人、九州一広い市である。

間越地区は、人口が13世帯で39人と非常に少ないが、そのうち漁業者が26人と全体の67%を占めており、漁業を中心とした小さな集落である。以前は、車が通れる道がないため船が重要な交通手段であり、かつては陸の孤島といわれていた。現在でも海岸沿いに道路がないため、半島の北側から峠を越えてくるしかなく、その道路も昭和51年によく整備された。その反面、「日豊海岸国定公園」にも指定される美しいリアス式海岸が太平洋に面して続き、ウバメガシの林に抱かれた手つかずの自然が残る風光明媚なところである。(図1)

2. 漁業の概要

私たちが所属する大分県漁協米水津支店は、組合員数376名で、平成16年の漁獲量は2,111トン、漁獲金額は7億9,600万円である。

このうち間越地区には、漁協組合員26名が在籍しており、4ヶ統の小型定置網漁業と刺し網漁業を行っている。

3. 研究グループの組織と運営

間越地区活性化推進協議会は平成15年1月10日に発足し、地区住民全員が参加する総勢45名の組織である。協議会は5つの部会からなり、「来だんせへ部会」は朝市の開催、「お祭り部会」は龍神社のお祭りや盆踊りの保存、「花いっぱい部会」は地区内の花の管理、「うたし部会」は敬老会、グランドゴルフ大会、女性をもてなす会などの企画、「研究部会」は龍神池の調査研究等を行っている。

4. 研究・実践活動取組課題選定の動機

間越地区の人口は、10年前の平成9年には65人いたが、その後減少を続け平成18年では39人と6割になっている。(図2)また、この取り組みを開始した平成15年の年齢構成では、15歳未満の年少人口が2%と少なく、65歳以上の老年人口が35%と多い典型的な少子高齢化の過疎集落である。間越地区に唯一あった小学校も生徒がいなかったことから休校になっていたが、平成17年3月にはついに廃校となった。

漁業の不振により生活も苦しい状況が続いているが、集落としての機能や活力が低下していることを誰もが懸念していた。「10年後は、5～6軒しか残らないんじゃないの。」という声も聞こえてきた。そこで、平成14年度から区長を中心に間越地区の将来につい

て何度も話し合いを行った。「このままでは、間越はなくなる。」「今からでも何かやらなければ」という危機感のもと、間越地区活性化推進協議会を立ち上げた。その中でも、中心となるのは「来だんせへ部会」が行う朝市である。協議会でも、「人が少なくなってしまった間越を活性化するためには、どうすればいいんだろう。」ということが真剣に議論され、「それには、なんといたっても外部から人を呼んでにぎわいを作ることが大事だ。」ということになり、地区内で朝市を行うことになった。

5. 研究・実践活動状況及び成果

(1)開催までの準備 これまで皆朝市を行ったことがなかったため、早速参考となる取り組みや施設を視察し、帰ってからはその都度会議を開き、自分たちにどのような朝市ができるのかみんなで話し合っていた。しかし、間越地区は佐伯市の市街地から車で約40分かかり、普段でも訪れる人はほとんどいない。立地条件としては非常に厳しく、「本当にやっていけるのだろうか。」と不安であった。何度も話し合った結果、間越の自然を生かし、新鮮な魚と郷土料理でお客様をもてなす、小さくても心のこもった朝市にしようと決めた。

朝市の名前は、「また、来てね。」という意味を込めて「来だんせへ市」と名付けた。販売物は、できるだけ地元の食材にこだわった。地区にある4ヶ統の定置網で漁獲される新鮮な魚と水産加工品や地区に伝わる郷土料理を提供することになった。私たち女性は、水産加工品や郷土料理を担当することになり、すり身の天ぷら、丸寿司、ばら寿司、自然海塩を使った干し魚等を作って出すことになった。会場は休校になっていた小学校を利用することになった。

(2)予想以上の反響 平成15年5月18日に第1回の「来だんせへ市」を開催できた。天気にも恵まれ、多くの来場者があった。1回目という事もあり、要領もわからず、なれない会計で混雑したが、魚やすり身のてんぷらなどを買って求めるお客様で地域は大いににぎわった。(写真1-1、1-2)

これまで一番売り上げがあったのは、平成16年11月の136万円である。(図3)これは、「来だんせへ市」が話題になり、平成16年10月にテレビ番組で放送されたためである。その直後の朝市では、多くの人が押し掛け、商品はあっという間になくなった。通常の来客数は多くても700人程度で平均344人だが、この時は1,300人もの方が詰めかけた。(図4)峠は、ずっと車で埋め尽くされ渋滞となり、多くのお客様が、何も買えずに帰っていった。(写真2-1、2-2)この時のことを考えると、今でも胸が痛くなる。マスコミの力は、恐ろしいと思った。住所がわかるお客様には、お詫びの手紙を書いた。これ以後は、放送後の反響や話す内容も考えるようになった。

(3)より魅力的な活動に これまで、多くの方に「間越に来てよかった。」と書いていただけよう、さまざまな取り組みを行ってきた。その1つには、ゆっくりと魚料理を食べていただけよう、定食を始めた。伊勢エビが解禁になる9月には、伊勢エビの販売と定食(写真3)をメインとした伊勢エビ祭りを開催している。活魚のセリも始めた。これは、お客様に値段を付けてもらい、一番高い値を付けた方が購入するものである。(写真4)毎回、とてにぎやかで、お客様とのやりとりは非常に楽しい。

(4)「来だんせへ市」の実績 これまでの「来だんせへ市」の実施状況については、第1回目以降8月を除いて毎月第3日曜日に開催しており、12月の開催でもう40回になる。

売り上げについては、平成15年は7回実施して384万円、平成16年は11回実施して722万円、平成17年は11回実施して725万円、平成18年が11月の開催までで10回実施して502万円となっている。(図5) 平均すると、1回の実施で60万円の売上げがある。内訳は、活魚・鮮魚販売で平均31万円、すり身の天ぷら、干し魚等の水産加工品と郷土料理で26万円、なずなの塩等のその他が3万円である。(図6)

(5)「来だんせへ市」の成果 「来だんせへ市」を行うようになって、地域はにぎわい、外部の人との交流も盛んになった。もともと、人口が少ない地域であるため、多くの方の協力によって成り立っている。平成11年から間越で自然海塩を作っている(株)「なずなの塩」には、開始当初から活動に参加してもらっている。「なずなの塩」は、設立者が県内の海岸を探し回っていたところ、間越の自然に魅せられ、この地で塩づくりを始めた。

(写真5-1、5-2) 最終的な塩の選別や袋詰めは、開始当初から私たち女性が行っていたこともあり、話をもっていったところ二つ返事で参加が決まった。また、日頃、間越の海で潜っているダイビングクラブのメンバーもいつしか手伝いに来てくれるようになった。今では、イワガキや伊勢エビを焼いて売ってくれている。その他にも、地区外にいる親戚や友達が手伝いに来てくれている。「来だんせへ市」には、多くの来場者が訪れ、常連客も多く見受けられるようになった。かつては、陸の孤島といわれ、外との交流がほとんどなかった小さな漁村に、今では人口の十倍を越える人が押し寄せてくるようになった。

(写真6-1、6-2)

6. 波及効果

この取り組みを行うようになって、住んでいる住民の意識が変わってきた。「来だんせへ市」の開催で多くの来場者が来るようになると、外の目も意識するようになり、以前より積極的に花を植えたり、海岸を掃除したりするようになった。「来だんせへ市」の会場のすぐ横には龍神池があり、昔たくさん取れていたヤマトシジミと黒松の林を復活させる活動も開始した。ヤマトシジミを放流し、土着菌を入れて発酵させた団子を池に沈め環境浄化に努めた結果、少しずつではあるがヤマトシジミが育ってきている。(写真7-1、7-2) また、佐伯市のまちづくりグループの四教堂塾しこうどうじゅくと協力して、今年、黒松の植樹を行った。(写真8) その他にも、来場者を迎えるため、来る途中の道路脇に自分たちで俳句や短歌などを石に彫って置いていった。(写真9) みんながこの間越をもっと楽しい地区にしようと行動するようになった。

間越地区で行われる行事には、「来だんせへ市」に協力している地区外の人やその知人が参加するようになり、グランドゴルフ大会や女性をもてなす会などは大変にぎやかに催されるようになった。この活動を行うようになって、漁業後継者も2名増えた。(写真10)

7. 今後の課題や計画と問題点

「来だんせへ市」では、来場者は販売物を購入するとすぐ帰っていたため、少しでも長く間越にいてもらえるよう、定食や活魚のセリ、お楽しみ抽選会などを実施してきた。今後は、イベントを盛り込む等、より長く来場者を間越に留められるよう努力していきたい。

また、3月には四教堂塾と協力して黒松の植樹も計画されており、地区外の人を取り込んだ活動も更に活発になっていく。「来だんせへ市」だけでなく、普段でも間越に来てもらえるよう、より魅力的な地域づくりを行っていきたい。

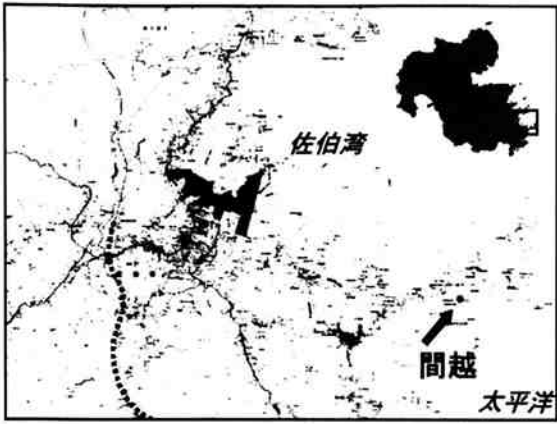


図1 間越地区の位置図

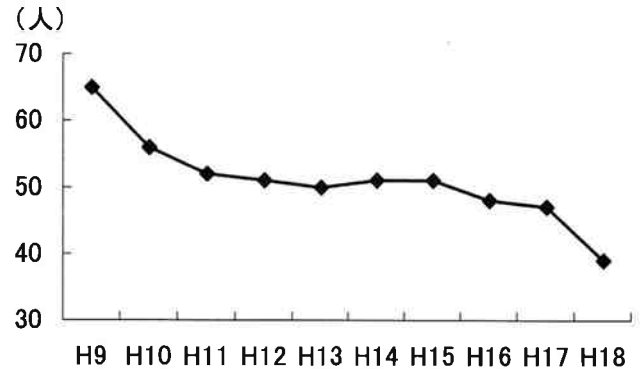


図2 間越地区の人口の推移

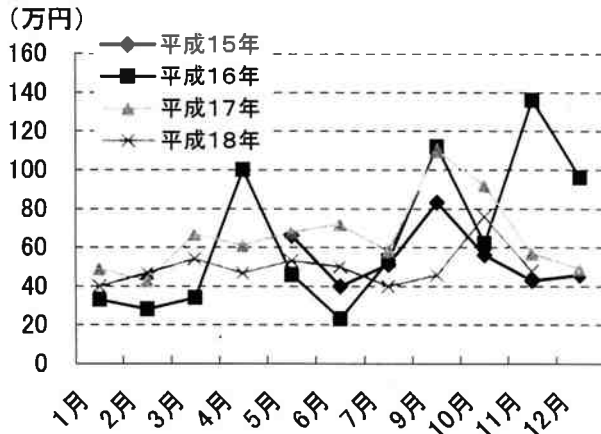


図3 月別売上金額

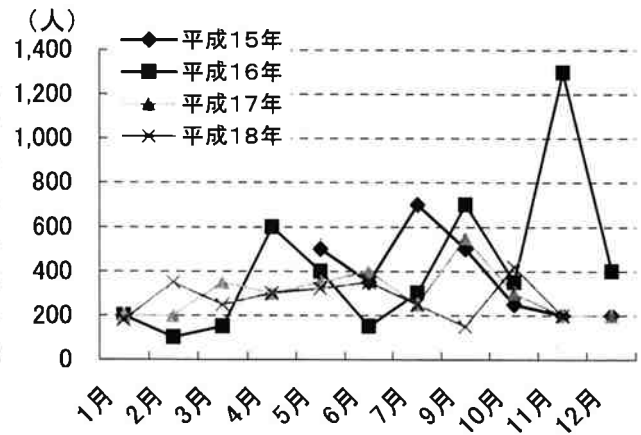


図4 月別来場者数

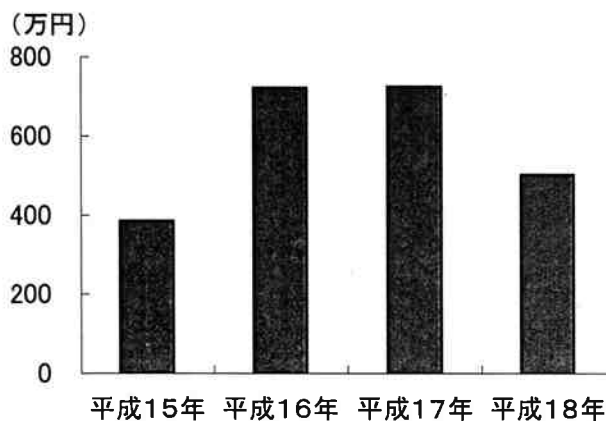


図5 年間売上金額の推移

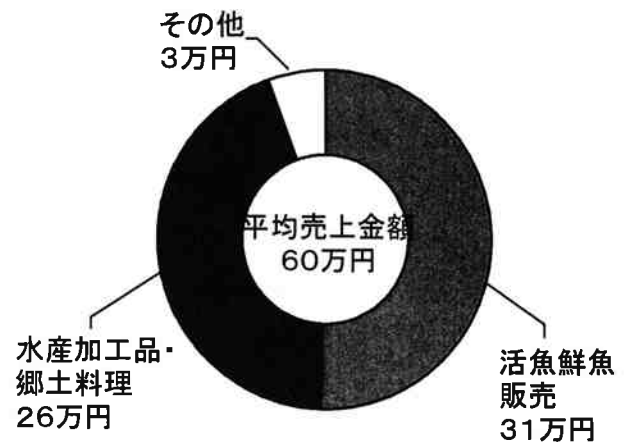


図6 平均売上金額の内訳



写真1-1 第1回来だんせへ市(H15.5.18)



写真1-2 第1回来だんせへ市(H15.5.18)



写真2-1 第17回来だんせへ市(H16.11.21)



写真2-2 第17回来だんせへ市(H16.11.21)



写真3 定食「伊勢海老づくし」



写真4 活魚のセリ



写真5-1 なずなの塩作業風景

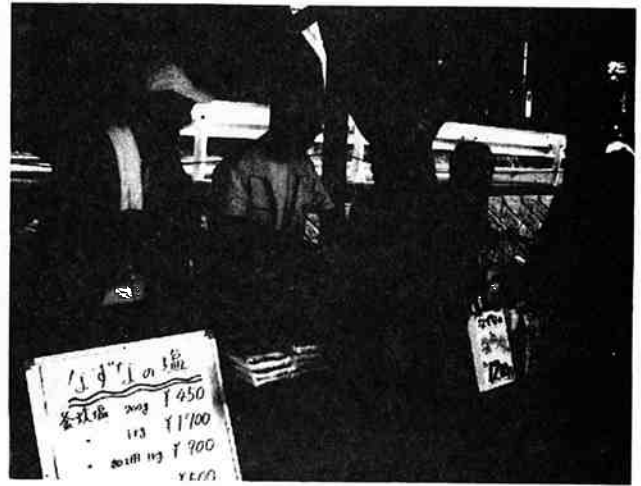


写真5-2 なずなの塩販売風景



写真6-1 第38回来だんせへ市(H18.10.15)



写真6-2 第40回来だんせへ市(H18.12.17)



写真7-1 育ってきたヤマトシジミ



写真7-2 育ってきたヤマトシジミ



写真8 黒松の植樹

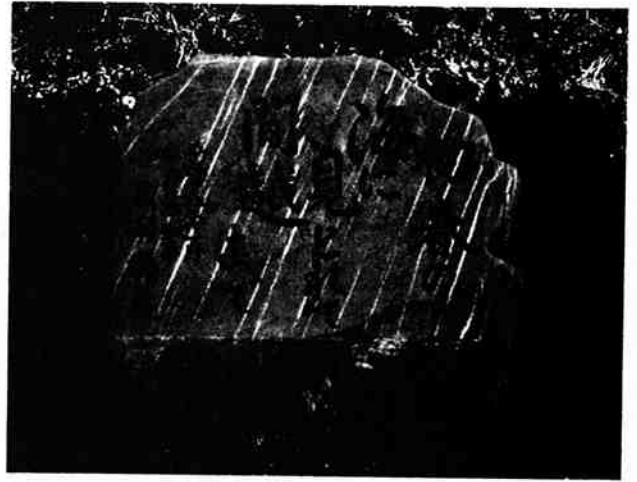


写真9 手づくりの石碑



写真10 2人の後継者